

No, no what is this!!!

“No, no what is this!” “too tense, too tense” “faster, faster! I can still see the stick” og “that’s it!.... you got it” er bare et par af Rogers udtryk, som jeg sent vil glemme efter mit ophold på Filippinerne.

Det er en fantastisk oplevelse at møde en person, der i den grad har gjort kampsport til en livsstil. Roger besidder en utrolig forståelse for Arnis og samtidig har han evnen til at formidle hans viden videre. Hertil tager han sig gerne tiden til at introducere hans elever for den filippinske kultur. Det ligger en frit for, hvad man gerne vil træne og der er nok at gå igang med fra våbenløs til Lapu Lapu’s berømte Kampilan. Personligt mødte jeg bare op uden det store program og sagde, at det var op til ham - et valgt, som jeg på ingen måde har fortrudt. Rogers lange og brede erfaring giver ham en unik evne til indarbejde det grundlæggende på ryggen af hans elever.



For mig var der ikke langt til træningen, da den foregik på taget af mit dormitory. Engang imellem forvildede vi os dog til University of Santo Tomas (UST), hvor der er god plads til at løbe rundt – husk vandflasken! Tidspunkterne varierede lidt, men Roger træner helst mellem 2-3 timer pr gang. Det gav mulighed for repetition og træning af nye teknikker, hvilket fungerede rigtigt godt.



Logi og transport:

Roger fik mig hurtigt indkvarteret og viste mig et par lokale spisesteder og en bar ☺. Forholdene (mad, logi og transport) var væsentligt bedre, end jeg forventede, så det var en positiv oplevelse. Ca. 600kr pr måned giver et lille værelse alt inkl. ved et dormitory nær UST og diverse kulinariske madoplevelser venter ved de lokale spisesteder til 10-20kr pr måltid. Hvis man gerne vil have en burger eller se en film, så er der 5 minutters gåtur til en af Manilas Malls. På kortet nedenfor kan man se UST, Arnis HQ og Rizal Park. I weekenderne kan man ofte se folk træne i parken.

This and that:

Filippinerne har et begreb, der kaldes *hiya*. Dette dækker over en bestemt adfærd, hvor det anses som upassende at acceptere et tilbud første gang, mens tilbuddet gerne accepteres i anden omgang. Et eksempel kunne være en kop kaffe eller et måltid mad.

Et andet begreb er *utang na loob* (debt of gratitude), hvilket handler om at give og modtage, dvs. ikke at tage ting og andre for givet. Mennesker er forskellige og i praksis bør man derfor tage tingene lidt, som de kommer – ikke starte alt for stort, specielt når det kommer til økonomi.



Ellers kan jeg kun sige, at Roger er fucking awesome, så tag endelig af sted ☺.

De bedste hilsner.

Birador Jan